

Meets health — 19

「人間力」もMRのスキル。

限られた会話の中からニーズを見つけ、情報を提供する能力。その原点となるのは、ドクターと良好な関係を築く人間性である。信頼関係が構築できているからこそ、患者さんに必要な情報がしっかりとドクターに届く。くすりの知識を深めるとともに、MRIは日々「人間力」を磨いている。



田辺三菱製薬

<http://www.mt-pharma.co.jp>

Good Chemistry for Tomorrow 三菱ケミカルホールディングスグループ

千城台耳鼻咽喉科医院
院長 宗永浩先生

撮影協力:千城台耳鼻咽喉科医院(千葉市若葉区)

「情報に対して誠実であることが、
信頼に結びつくのだと思います。」

宮澤 佳菜 営業本部 千葉支店 千葉第一営業所

「ニーズをくみ取り、着実に応える。
その積み重ねです。」

磯谷 昌広 営業本部 千葉支店 千葉第一営業所